

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРАКТИКА

№ 16 / 799



Проект издательства ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРАКТИКА

16 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА

WWW.PRAVO.UA

Лишительные действия

В ответ на лишение статуса адвоката Владимир Высоцкий готов отстаивать свои права, не ограничиваясь защитой в суде

Экс-председатель Высшей квалификационной комиссии адвокатуры Украины при Кабинете Министров Украины Владимир Высоцкий назвал недавнее решение своих коллег «ударом». Как известно, 5 апреля с.г. дисциплинарная палата Квалификационно-дисциплинарной комиссии адвокатуры Киевской области приняла решение лишить его права на занятие адвокатской деятельностью. Тем не менее г-н Высоцкий заявляет, что не жалеет о своих поступках и готов решительно бороться, не ограничиваясь только судебным способом защиты прав. По его словам, уверенности ему придает поддержка как внутри, так и за пределами адвокатского сообщества. Вместе с тем он избегает ультимативного тона, призывая лидеров адвокатуры преодолеть раскол, сложившийся в адвокатуре в связи с проведением учредительного съезда адвокатов Украины 17 ноября 2012 года. ➔ с. 7



«Свое будущее я связываю с осуществлением адвокатской деятельности и за это буду бороться», — Владимир ВЫСОЦКИЙ

ГУМАННАЯ ПОМОЩЬ

Впал в милость

Возможные последствия помилования Юрия Луценко вопреки его воле и с нарушением установленного порядка

Виталий ДУДИН • «Юридическая практика»

Вопреки созданному оппозиционными политиками недемократическому имиджу Президента Украины Виктора Януковича именно его действия отличались наибольшей степенью гуманизма в политических процессах. Он отреагировал на ухудшение здоровья экс-премьера Юлии Тимошенко и создал условия для ее лечения. А 7 апреля с.г. Указом Президента Украины был помилован экс-министр внутренних дел Юрий Луценко путем освобождения от дальнейшего

отбывания основного наказания. Но последний случай интересен не столько кажущимся противоречием политической логике, сколько правовой подоплекой. Комиссия при Президенте Украины по вопросам помилования сочла достаточными условия для помилования Юрия Луценко: среди прочего он отбыл большую часть срока заключения, к тому же состояние его здоровья оценивается как критическое. Но важно то, что освобождение ➔ с. 28

Инвестиционное приглашение

«Украина заинтересована в привлечении крупных инвесторов и, похоже, готова идти на определенные уступки», — отмечает Алексей Кот

Рынок юридических услуг принято рассматривать в контексте общего состояния экономики. Применительно к Украине это проявляется в достаточно специфическом перечне услуг юристов, занятых в бизнес-консалтинге, которые действительно пользуются спросом. Это прежде всего консультирование в связи с необходимостью соблюдения внутреннего списка регуляторных требований, разрешение разнообразных конфликтных ситуаций. Отдельно можно выделить проекты, реализуемые с участием или при поддержке государства. Так, у всех на слуху приход на Украину крупнейших инвесторов в сфере энергетики и нефтепользования — ExxonMobil, Shell, Chevron, Eni. ➔ с. 9



Управляющий партнер ЮФ «Антика» Алексей КОТ: «Любая отрасль украинской экономики подвержена регуляторным рискам»

ISSN 1563-6755



мережа судової практики

РЕКЛАМА



0 800 509 001

єдиний телефонний номер по Україні

Kyiv@vslitigation.com
www.vslitigation.com

Київ
Харків
Львів
Дніпропетровськ
Херсон
Сімферополь
Одеса

БИЗНЕС-КОНСАЛТИНГ

Инвестиционное приглашение

«Украина заинтересована в привлечении крупных инвесторов и, похоже, готова идти на определенные уступки», — отмечает Алексей Кот

← с. 1 О влиянии государства на формирование спроса на юрслуги, а также сложностях, с которыми сопряжено представительство интересов украинских компаний в переговорах со стратегическими инвесторами, рассказал Алексей Кот, управляющий партнер ЮФ «Антика».

— Как вы оцениваете текущее состояние рынка юридических услуг на Украине?

— Мы, юристы, как бы высоко ни оценивали свою роль в истории, всего лишь обслуживаем основной бизнес, следуем в его фарватере. Наши услуги в определенной мере являются вторичными и, собственно говоря, на юридических услугах ВВП государства не построишь. Поэтому ситуация на рынке юрслуг в значительной мере является отображением состояния национальной экономики в целом. Если нет инвестиций, нет притока капитала, то, соответственно, мы вынуждены «крутиться» в рамках существующего объема экономики. К сожалению, можно констатировать, что многие проекты в банковском и финансовом секторах, по сути, связаны с дефолтами, с реструктуризацией уже просроченной задолженности. Корпоративная практика часто сводится к сопровождению закрытия представительств иностранных компаний, продажи бизнеса в связи с уходом с Украины инвесторов.

Рынок юрслуг сейчас переживает не самый благоприятный период, но он продолжает эволюционировать. Юридические фирмы вынуждены придумывать свои, достаточно нетривиальные решения в ситуации, которая имеет место быть в нашей стране.

Мне понравилась фраза, которую я услышал на последнем форуме «Развитие рынка юридических услуг на Украине». Один из докладчиков — партнер известной юрфирмы — сказал, что основным поставщиком работы для юридических фирм является государство. Причем даже не потому, что оно предъявляет какие-то особые претензии к бизнесу, которые юристы героически «отбивают» в судах, а, прежде всего, создавая множество препятствий для развития бизнеса. Последнему волей-неволей приходится что-то придумывать, чтобы работать в этих условиях, в том числе с привлечением юридических советников.

— В каких индустриях наиболее заметен такой креатив государства?

— Государство у нас в принципе креативно, поэтому данное утверждение справедливо для всех без исключения индустрий. Есть проблемы, связанные с наполнением бюджета, с плохим администрированием налогов, достаточно разбалансированной системой регулирования экономики. Практически любую отрасль можно охарактеризовать как зарегулированную и подверженную регуляторным рискам. На Украине сейчас нельзя выделить некую отрасль экономики, которую можно было бы обозначить как «спокойную гавань» для ведения бизнеса.

— Которые из ваших услуг пользуются наибольшим спросом?

— Исходя из опыта нашей фирмы, клиенту сейчас интересны услуги, в той или

иной мере связанные с конфликтами. Это могут быть конфликты бизнеса с государством, как на административном, так и на судебном уровне; это могут быть конфликты между контрагентами либо конфликты банков с заемщиками и др. Естественно, деятельность контролирующих органов, например АМКУ, влияет на формирование спроса на юридические услуги.

Если говорить об отдельных практиках, можем выделить энергетику, причем как в части недропользования, так и в части внедрения энергосберегающих технологий. За последний год у нас появилось несколько очень крупных «репрезентативных» клиентов — активных потребителей юридических услуг в этой сфере.

Активизация энергетической практики объективно связана с политикой, которую,



Алексей КОТ: «Юрфирма должна обладать блестящей репутацией и не менее блестящей экспертизой»

как мы видим, Украина старается реализовать в этой сфере. Проекты по разработке месторождений сланцевого газа хорошо известны. Инвесторы прекрасно понимают, что сейчас оптимальное время, чтобы прийти на Украину, получив достаточно неплохие гарантии и хорошие условия для реализации проектов за весьма сносные деньги. Можем констатировать, что крупные нефтегазовые компании видят возможность вести переговоры с государством Украина, как минимум, на равных, а как максимум — «продавливать» некие специфические условия, которые фиксируются, к примеру, в тех же соглашениях о разделе продукции. Поэтому представляя украинские компании в подобных переговорах, достаточно сложно отстаивать интересы государства — ведь настоящему крупным инвесторам единицы, и Украина действительно заинтересована в привлечении их в нашу экономику.

Всплеск проектов в сфере энергосбережения опять-таки связан с позицией государства, а также международных финансовых учреждений, которые за счет предоставления соответствующих грантов стимулируют внедрение энергосберегающих программ.

Еще одной востребованной у нас практикой является юридическая экспертиза. Наш опыт свидетельствует о том, что сегодня клиенту очень важно получить профессиональную оценку ситуации и соответствующие рекомендации, на основании

которых он может принимать решения о построении модели дальнейшего развития своего бизнеса — при этом желательно, чтобы такая оценка подтверждалась учеными-правоведами наивысшей категории.

— Ситуация на трансакционном рынке в целом, наверное, внушает меньше оптимизма?

— Нельзя сказать, что этот сегмент рынка юрслуг на подъеме. Интерес есть, достаточно активны россияне, с которыми наша фирма, кстати, плотно работает, однако нужно понимать, что те сделки, которые совершаются, это скорее структурирование бизнеса, нежели приход стратегических инвесторов. Покупателей сегодня привлекает, прежде всего, цена украинских активов. С точки зрения трансакционного бизнеса как базиса для найма юрконсультантов, можем отметить желание инвесторов сократить глубину юридического исследования, предшествующего принятию решения. Причем это объясняется даже не столько желанием ограничить объем закупаемых юрслуг, сколько пониманием того, что объект приобретения в любом случае интересен покупателю, да и цена, за которую он предлагается, объективно не может уменьшаться.

— Бытует мнение, что «правила игры» на рынке юрслуг диктует клиент. Справедливо ли это в начале 2013 года?

— Клиент всегда будет диктовать свои правила, и это, по моему мнению, нормально. Другое дело, насколько гибкой может быть юридическая фирма в организации своих взаимоотношений с клиентами в нынешних условиях. Для того чтобы вести достаточно активные переговоры (относительно модели сотрудничества, определения формы гонорара, особенностей выполнения проекта), юрфирма должна обладать блестящей репутацией и не менее блестящей экспертизой в той сфере, которая представляет интерес для клиента. Если ты по-настоящему хорош — ты можешь, даже в нынешних условиях, диктовать условия клиенту, более того, клиент, получивший высококлассную юридическую помощь, как после ужина в дорогом ресторане, скажет: «Дорого, но вкусно — оно того стоит». Всегда приятно работать с профессиональными потребителями юридических услуг.

— Как выглядит портрет вашего клиента-2013?

— Он не намного отличается от клиента 2012 года. Это весьма состоятельная компания, знающая себе цену, понимающая важность риск-менеджмента, достаточно хорошо знающая, что именно ей хотелось бы получить от своего юридического консультанта и умеющая ценить качественные услуги. Естественно, клиент хочет получить максимальное качество за наименьшие деньги, и это наш случай, ведь даже в последнем исследовании The Legal 500 ЮФ «Антика» названа компанией, предоставляющей качественный сервис за конкурентную цену.

— В прошлом году ЮФ «Антика» стала лауреатом Юридической премии в номинации «Прорыв года». Как вы видите дальнейшее развитие фирмы?

— Есть большое желание двигаться вперед, причем двигаться поступательно. Мы планируем стать компанией с устойчивой репутацией, с пониманием своего места на рынке, знанием собственного клиента и специфики его бизнеса. Наш приоритет — качественный рост, дальнейшее повышение уровня экспертизы по нашим основным практикам.

(Беседовал Алексей НАСАДЮК, «Юридическая практика»)

НОВОСТИ

ЮРИДИЧЕСКИХ ФИРМ

ЮФ «Авеллум Партнерс» консультирует «АВК» по вопросам выкупа акций

Юридическая фирма «Авеллум Партнерс» выступила юридическим советником акционеров кондитерской компании «АВК» по вопросам выкупа 25,1 % акций «АВК» у фонда Western NIS Enterprise Fund. Команду «Авеллум Партнерс» возглавлял управляющий партнер Николай Стеценко, с весомым участием юристов Марии Детковой, Артема Ширкожухова и Юрия Зарембы. Юристы Никита Нота и Ярослав Медведев отвечали за получение разрешения Антимонопольного комитета Украины.

АО AVER LEX расширяет партнерский состав

Адвокатское объединение AVER LEX усиливает ключевую практику уголовного права и процесса и расширяет партнерский состав. Еще одним партнером объединения стал Игорь Федоренко, который возглавил практику уголовного права и процесса. Г-н Федоренко — известный адвокат, имеющий 16-летний опыт работы в сфере права, включая значительный стаж в следственных органах прокуратуры и более чем 8-летний опыт адвокатской деятельности. Он специализируется на вопросах уголовного, хозяйственного, корпоративного права, правовой защиты бизнеса.



Игорь ФЕДОРЕНКО

Офис АК «Коннов и Созановский» становится «зеленым»

В киевском офисе адвокатской конторы «Коннов и Созановский» стартовал проект «Зеленый офис», суть которого состоит в рациональном использовании природных ресурсов в повседневной работе. Помимо экономии электроэнергии и воды, эффективного использования бумаги и офисного оборудования, сотрудники АК собирают использованные батарейки и бумагу для утилизации. Проект запущен на постоянной основе. Вырученные за сдачу макулатуры средства сотрудники АК «Коннов и Созановский» намерены потратить на посадку деревьев и другие экологические инициативы.

Евгений Блинов — победитель в номинации «Арбитраж на Украине» по версии Client Choice Awards 2013

Евгений Блинов, партнер МЮГ AstapovLawyers, стал победителем в номинации «Арбитраж на Украине» по версии Client Choice Awards 2013. Исследование проводилось компаниями International Law Office и Lexology (Великобритания). Respondенты оценивали отдельных юристов и юридические фирмы по следующим критериям обслуживания клиентов: качество юридических консультаций, соотношение цены и качества, знание ситуации на рынке, эффективность коммуникации, прозрачность тарифов, индивидуальная организация оплаты, время реагирования, обмен опытом и использование современных технологий.